

## Nettopris

---

### Eksempel 1

"Forfatterens honorar udgør 15 % af forlagets nettopris, dvs. forlagets salgspris til forhandler ekskl. moms."

Dansk Forfatterforening fraråder at indgår aftale om royalty på disse vilkår, da nettoprisen udgør et langt lavere beregningsgrundlag end udsalgsprisen eller den vejledende udsalgspris. Procentsatsen bør opreguleres.

### Eksempel 2

"Honoraret for udgivelse af værket i trykt form er aftalt til 10 % af den af forlaget til enhver tid fastsatte faste pris eller cirkapris (vejledende pris) ekskl. moms for første udgave, første oplag af værket. Sælger forlaget værket uden nogen angivelse af den endelige pris, udgør honoraret 12,5 % af forlagets nettopris (salgspris til forhandler ekskl. rabatter og lignende) ekskl. moms."

En formulering, hvorefter nettoprisen er "salgspris til forhandler ekskl. rabatter og lignende" frarådes helt. Nettoprisen bør defineres som salgsprisen til forhandler.

Formuleringen i eksempel 2 lader det være op til forlaget at bestemme, hvilken pristype, der anvendes. Forfatteren kan derfor meget nemt havne i den situation, hvor beregningsgrundlaget er nettoprisen. Den anførte procentforøgelse i forbindelse med en beregning baseret på en nettopris er ikke tilstrækkelig. Får man 10 % af den faste eller vejledende pris bør man - med en boghandleravance på 40 % have knap 17 % i royalty af en nettopris.